

Koncepcja systemu analizy praktyczności algorytmów negocjacji

Andrzej P.Urbański

Zbieranie danych o eksperymentach użytkowników z negocjatorami cen:

- na podstawie IP
- na podstawie rejestracji i logowania
- motywowane bonusem

Rozważane bonusy stopniowane:

1. Za obniżenie sobie ceny zakupu do zadanej wartości – e-mail z gratulacjami od Politechniki Poznańskiej.
2. Za kilka razy powtórzone osiągnięcie downloading PDF z artystycznie wypisanym dyplomem z nazwiskiem bohatera.
3. Za systematyczne osiągnięcia z wszystkimi przedmiotami w obrocie – downloading lub link do gry zrobionej przez studentów.
4. Za systematyczne osiągnięcia z wszystkimi przedmiotami w obrocie – prezent fizyczny książeczka lub gadżet wysyłany pocztą z politechniki.