



Wykłady w ramach projektu kierunki zamawiane: Tech-INFO

Program rozwoju kadr informatycznych

Celem programu **Human Bay**[®] jest wsparcie merytoryczne oraz coachingowe inżynierów z dziedzin informatycznych, w zakresie rozwoju osobistego, tak aby w możliwie krótkim czasie dokonali zmian, które pozwolą im odnieść sukces zawodowy na globalnym rynku pracy. Program jest przedsięwzięciem o zakresie międzynarodowym, gdyż Human Bay współpracuje z firmami z sektora IT, które poszukują specjalistów i oferują ciekawe ścieżki rozwoju zawodowego na całym świecie.

Program obejmuje następujące moduły wykładowe:

Wykład 1: Znaleźć motywację, czyli 7 zasad sukcesu dla każdego (prowadzenie i wsparcie Success Story[®])

(13.03.2012, godz. 11:45-13:15, sala 8 CW)

1. Co napędza Twoje życie, czyli wielkość z urodzenia!
2. Dlaczego ludzie sukcesu osiągają sukcesy?
3. Czy jesteś bogaty, czy chciałbyś być bogaty?
4. 7 zasad sukcesu na każdą okazję
5. Jak tworzyć wielkie rzeczy?

Wykład 2: Fakty dotyczące globalnego rynku pracy

(kwiecień 2012, godz. 11:45-13:15, sala 8 CW)

1. Kontrakt – fakty i mity
 - a. jakimi prawami rządzi się rynek kontraktów w Polsce i na świecie
 - b. jakie są wady i zalety kontraktów
 - c. pierwszy kontrakt zagraniczny – jak się przygotować?
2. Przyszłościowe kierunki rozwoju versus tych których należy unikać
3. Polska na tle świata
4. Umowa o pracę – zalety i wady
 - a. czym jest stosunek pracy
 - b. pierwsza umowa o pracę – na co zwrócić uwagę
5. Co to jest umowa śmieciowa
6. Umowy śmieciowe versus kontrakty
7. Samozatrudnienie – czym jest i na co zwrócić uwagę
8. Jestem na kontrakcie – czy jestem konsultantem?
9. Jestem samozatrudniony – czy jestem przedsiębiorcą?
10. Jak znaleźć dobry kontrakt, po czym rozpoznać dobrą firmę?
11. Płace – fakty i mity
12. Specyfika najpopularniejszych krajów:
 - a. Wielka Brytania
 - b. Irlandia





- c. Niemcy
- d. Benelux
- e. Szwajcaria

13. Przewaga konkurencyjna – Indie, wschodni sąsiedzi

Wykład 3: Codility® Challenge – testy z wiedzy informatycznej + certyfikacja

(maj 2012, godz. 11:45-13:15, sala 8 CW)

1. Certyfikaty versus wiedza
2. Co to jest Codility®?
3. Kontrolowany test metodą Codility®
4. Certyfikacja Codility®

Wykład 4: Z teorii do praktyki

(czerwiec 2012, godz. 11:45-13:15, sala 8 CW)

1. Headhunters oraz firmy rekrutacyjne – omówienie zagadnień
2. Jak przygotować się do interview lub phone screening
3. Jak skutecznie korzystać z serwisu LinkedIn® aby odnieść sukces
4. Jak korzystać z serwisu GoldenLine
5. Popularne serwisy poszukiwania pracy
6. Po co jest coaching personalny i jak może nam pomóc w osiągnięciu celów?
7. Jak napisać dobre CV
8. Wpływ aktywności w serwisach społecznościowych na sukces zawodowy

Dodatkowe informacje o organizatorze programu

Edge Solutions, jest spółką Polską, zarejestrowaną od 2005, specjalizującą się w dostarczaniu specjalistów z dziedzin informatycznych do klientów na całym świecie. Ponad 80% przychodów spółki stanowią kontrakty oparte na modelu dostawy globalnej. Nieformalna atmosfera, oraz partnerskie współdziałanie ze specjalistami powoduje, że Edge Solutions bardzo korzystnie wypada na tle konkurencji. Jej niewielki rozmiar, oraz płaskie struktury zarządzania powodują, iż kadra zarządzająca jest bezpośrednio zaangażowana w kontakty ze specjalistami. Strategią spółki jest dostarczanie najlepszych specjalistów do wymagających klientów, oraz oferowanie ciekawych i rozwojowych projektów w środowisku międzynarodowym dla uzdolnionych specjalistów. Dlatego też, bezpośredni kontakt zarządu ze specjalistami jest trzonem i motorem spółki. Dotychczas, wraz z Edge Solutions, prace znalazło ponad 200 specjalistów, wielu współpracuje ze spółką na zasadzie kontraktów na stałe. Projekty oferowane przez spółkę są świetną okazją do zwiedzenia świata. Edge Solutions wykonuje, bądź wykonywała zlecenia w UK, Irlandii, Izraelu, Francji, USA, krajach bliskiego wschodu, Skandynawii, Szwajcarii, Hiszpanii, Korei. Praca dla naszych klientów, niejednokrotnie otwiera drogę do zatrudnienia w prestiżowej firmie, do której często trudno dostać się z zewnątrz. Spółka przykładą bardzo duży nacisk na wsparcie mentoringowe i coachingowe specjalistów, tak aby zwiększając szansę powodzenia naszych partnerów-specjalistów, utrzymywać przewagę konkurencyjną. Podejście takie, w praktyce



oznacza, iż wspieramy naszych specjalistów w tym aby stali się niezależnymi konsultantami i myśleli jak przedsiębiorcy.

Spółka obecnie nie wytwarza własnego oprogramowania, w tym celu powołana została spółka QASpark, która zajmuje się startupami, prowadzeniem projektów, tworzeniem nowej jakości na rynku, poprzez umiejętne łączenie wiedzy biznesowej z technologią. Strategią QASpark jest wytwarzanie nowego biznesu opartego na IT, w oparciu o wyjątkowych specjalistów-przedsiębiorców, którzy sprawdzili się w modelu dostawy Edge Solutions. Takie komplementarne podejście sprawia, iż mamy miejsce dla każdego.

Jeżeli chcesz z nami osiągnąć sukces...

... powinieneś mieć przekonanie, że tego naprawdę chcesz i nie boisz się realizować własnych marzeń. Jeżeli jesteś pewien/pewna, to zapraszamy do współpracy:

1. Zgłoś się do programu przesyłając nam swoje CV na adres: hr@edge-solutions.net
2. Nasz konsultant skontaktuje się z Tobą w celu pokierowania dalszym procesem
3. Możesz spodziewać się:
 - a. że nie będzie łatwo 😊
 - b. sprawdzenia poziomu znajomości języka angielskiego, lub innego jeżeli taki podałeś/podałaś w CV
 - c. bezpłatnej sesji z certyfikowanym coachem
 - d. zaproszenia do wykonania testu z Codlility®
 - e. zaproszenie na wykłady/ćwiczenia na jednej z uczelni. lub poprzez webinar w zakresie naszego programu
 - f. oferty pracy/współpracy w jednym z naszych projektów

...bo jak to pisał Adam Mickiewicz...

„Człowiek własną pracą i wysileniem do wszystkiego dojść może.”